

CONSULTOR E PALESTRANTE



MILTON AQUINO

www.miltonaquino.com.br

Técnico em Contabilidade e pioneiro no Brasil em consultoria de gestão inovadora de salões de beleza e clínicas de estética. Escreveu e publicou o livro "Administrando o Salão de Beleza e Clínicas de Estética" – 3ª Edição revisada, atualizada e ampliada. Único livro no Brasil sobre salões de beleza e estética com uma abordagem corajosa, audaciosa e vivencial de quem nos últimos 16 anos desenvolveu mais de 500 consultorias em 23 estados brasileiros e ministrou cursos, workshops e palestras para mais de 5.000 participantes.

Ganhará muito dinheiro no ramo da beleza, o salão ou clínica de estética que investir em soluções tecnológicas e de conhecimento humano, capazes de produzir resultados sempre satisfatórios. Salões e estética só dão prejuízos quando seus proprietários não conhecem a "Visão de Negócios". Sem mudança de conceitos os negócios são uma mesmice só.

Milton Aquino



Realizadores:



MR Consultoria de Inovação e Capacitação de Empreendedores LTDA
aquino.consultoria@hotmail.com
solucoesparasaloes@gmail.com
Telefones: (85) 98728-3916 e 99983-2162



Fatto Informática Ltda.

Contatos:
Devanil: devanil.mb@gmail.com
Cristiane: gestao.beleza@fattoinformatica.com.br
Telefones: (11) 2176-8330 / (11) 99112-3939



Contatos:
Anderson Simas Andrade: clinicalmobileaz@gmail.com
Luiz Antônio Von Muhlen: luiz.vonmuhlen@gmail.com
Telefones: (48) 3094-0341 / (48) 8422-3242

DEPOIMENTOS PESSOAIS DE ALGUNS PARTICIPANTES DO CURSO DE GESTÃO AVANÇADA DE SALÕES.

"O curso de gestão avançada do especialista Milton Aquino trata com seriedade e muita coragem da organização dos conceitos do segmento de salão de beleza e estética, que é tão forte e tão sem diretrizes. Além disso, inúmeras outras informações, sendo a principal delas a indicação do CNAE (Código Nacional de Atividade Empresarial) correto, que por consequência possibilita aplicar a correta base de cálculo, para os impostos que são devidos. Agradecemos imensamente sua contribuição e temos certeza que seu pioneirismo, caráter e força ainda contribuirão muito para o nosso setor, para que possamos disseminar NEGÓCIOS de beleza, formar bons profissionais e empregá-los com sustentabilidade adequada para ambos, profissional e gestor.

Tatiana - Curso Realizado no dia 12/05/2014 em São Paulo - Hotel Mercure.

Gostaria em primeiro lugar de agradecer ao senhor pela oportunidade de partilhar e dividir conosco sua vivência. Ao finalizar o curso, percebi que sempre, mas sempre mesmo devemos nos dedicar diariamente ao nosso negócio. Com seus ensinamentos, percebi que tenho as finanças controladas, porém esqueci um pouco do lado da divulgação e marketing do meu espaço. Agradeço mais uma vez pela oportunidade de ter os seus conhecimentos ...

Camile Maes - Curso realizado no dia 19/05/2014 em Curitiba - PR - Hotel Mercure.

"Como eu gostaria de agradecer pessoalmente ao senhor e ajuda do seu livro. Graças a DEUS e-as suas dicas hoje o salão está em um espaço maior e com estética e uma loja de cosméticos pequena mas com muita fé em prosperar, obrigada que DEUS a cada dia lhe abençoe obrigada amigo muito sucesso".

Creuzimar Fagundes - Nova Mamoré - Rondônia. - 28/05/2014

"Nosso salão de beleza vinha passando por um longo período de estagnação, sem nenhuma perspectiva de crescimento. O choque de gestão empresarial proposto pela consultoria do senhor Aquino transformou em pouco mais de um ano o que era apenas mais um salão de cabeleireiros em uma empresa. As vendas melhoraram e os controles implementados hoje nos fornecem dados financeiros e comerciais que antigamente sequer eram conhecidos. Sem sombra de dúvidas, uma autoridade no assunto".

Paulo - Salão em Sorocaba - SP

FAÇA JÁ A SUA INSCRIÇÃO

gestao.beleza@fattoinformatica.com.br

(11) 2176-8330

(11) 99112-3939



A MAIS COMPLETA PALESTRA SOBRE GESTÃO INOVADORA DE SALÕES DE BELEZA E ESTÉTICA



PAMPAS PALACE HOTEL
Av. Barão de Mauá, 71 -
Jardim Chacara Inglesa,
São Bernardo do Campo - SP

11 ABRIL / 2016

HORÁRIO: DE 09:00 ÀS 11:30

A MAIS COMPLETA PALESTRA SOBRE GESTÃO INOVADORA DE SALÕES DE BELEZA DO BRASIL.

UMA PALESTRA INÉDITA E SEM MEIAS PALAVRAS COM RESPOSTAS PARA TODAS AS PERGUNTAS.

Você conhece o lucro líquido de cada serviço do seu salão?

Você sabe quanto deixa de lucro cada cabeleireiro, manicure, depiladora, esteticista, podóloga e demais profissionais da beleza que atuam no seu salão?

Venha aprender toda a verdade sobre o Projeto de Lei Nº 133/2015 e suas consequências funestas para os salões de beleza e, sua contextualização nas questões fiscais contábeis, tributárias e trabalhistas.

Qual o CNAE - Classificação Nacional da Atividade Econômica do seu salão? Desse código dependerá o valor dos impostos que seu salão repassará aos governos: Federal, Estadual ou Municipal. Esse curso lhe ensinará como esse assunto é de extrema relevância;

Nossa consultoria ensina aos contadores sobre qual a forma mais segura de tratar as questões administrativas com foco nas vertentes: fiscais, contábeis, trabalhistas e tributárias dos salões de beleza e estética.

Venha aprender neste curso sobre alguns conceitos de marketing específico de salões, dos quais você nunca ouviu falar, mas, que podem encher seu salão de clientes e seu caixa de dinheiro. Mágica? Milagre? Nem uma coisa nem outra, mas, muito trabalho planejado, focado com resultados surpreendentes no curto, médio e longo prazo.

INVESTIMENTO:

R\$ 250,00

À vista ou 1x no cartão

VAGAS LIMITADAS

CONTEÚDO PROGRAMÁTICO:

- Regime de Parceria Civil em salões de beleza e estética;
- Percentuais de comissões para profissionais da beleza;
- Forma de pagamento de comissões e recibos contábeis;
- Orientação sobre repasse de tributos aos governos: Federal, Estadual e Municipal;
- Orientações sobre a melhor redação dos contratos de parceria civil com os profissionais;
- Custos Administrativos Fixos e Variáveis;
- Custos de Produtos utilizados nos serviços;
- Lucratividade em cada serviço e com cada profissional;
- Atendimento e fidelização de clientes;
- Recrutamento e retenção de excelentes profissionais;
- Marketing específico para salões e estética;
- Análise dos dados produzidos pelo Software do salão e estética;
- Comentário aprofundado sobre as questões trabalhistas que envolvem a atividade dos salões de beleza e estética;
- Lucratividade por segmento: Cabelo, Manicures, Depilação, Estética e outros.

ESTRATÉGIA:

- Treinamento expositivo e dialogado;
- Projeção de Datashow com inúmeros slides

CD DE MARKETING:

- Cada participante poderá comprar o CD de marketing específico que será comercializado durante o evento.

INCLUSO NO CURSO:

- Um exemplar autografado do livro: Administrando o Salão de Beleza e Clínicas de Estética - 3ª Edição.
 - Coffee Break.
 - Certificado.

FICHA DE INSCRIÇÃO

Nome _____

Endereço _____

Cidade _____

Salão _____

Fone _____

Valor do investimento R\$ _____

Cep _____

Bairro _____

Estado _____

Função/Cargo _____

E-mail: _____